

证券代码：300607

证券简称：拓斯达

债券代码：123101

债券简称：拓斯转债

**广东拓斯达科技股份有限公司**  
**投资者关系活动记录表**

编号：2022013

<b>投资者关系 活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 电话/网络会议
<b>参与单位名称及 人员姓名</b>	Goldman Sachs Artisan Partners Asset Management Inc Polymer Capital Mgmt (HK) Ltd UOB Private Banking - Singapore Ward Ferry Mgmt Ltd T Rowe Price Broad Peak Inv Advisers Pte Ltd
<b>时间</b>	2022年9月21日 14:00-14:50 2022年9月21日 15:00-15:50 2022年9月21日 16:00-16:50
<b>地点</b>	公司会议室
<b>上市公司 接待人员姓名</b>	投资者关系总监谢仕梅

<p><b>投资者关系活动 主要内容介绍</b></p>	<p>1、核心零部件的研发进展情况？</p> <p>答：控制器方面, TMCR 系列机器人控制器平台目前已批量应用于自研 SCARA 和六轴机器人上, 并针对 3C 和包装行业开发了具有行业特色的工艺包; TMCP 系列注塑机控制器平台目前已小批量应用于客户处, 并与自研机械手、模温机、冰水机和三机一体完成数据的互联互通, 可实现机械手跟随注塑机开模精度自行补偿功能。</p> <p>伺服驱动方面, 机械手五合一伺服驱动器处于批量量产阶段; 三合一伺服驱动器开始小批量试产; 液压注塑机 22KW 伺服驱动器目前处于客户 β 测试阶段; 37KW 电液伺服驱动器项目已通过 TR3 评审; 模块化伺服开始关键技术预研, 在体系结构、通信技术、分布控制等方面取得阶段性成果。</p> <p>视觉系统方面, 目前主要是持续更新迭代, 报告期内完成 3C 气泡缺陷检测算法开发, 并验证成功, 预计下半年量产; 视觉增加深度学习模块、多品牌相机支持、MES 系统数据上传功能。</p> <p>2、多关节工业机器人的发展情况？</p> <p>答：公司多关节机器人包括 SCARA（四轴）、六轴、DELTA（并联）机器人, 2022 年上半年出货量超过 1000 台, 同比增长超 150%。主要原因系: ①公司“大客户+细分”市场开拓策略成效显著; ②技术迭代升级、公司产品性能持续优化, 市场认可度进一步提升; ③国产替代进程加快。</p> <p>在产品规划方面, 今年上半年, 公司新增了一款 SCARA 高速机型——TRH002-400-150-A, 在速度、精度、负载性能、使用体验和调试维护方面均做了全面提升。未来, 公司会持续加大多关节工业机器人的研发投入力度, 尤其在 SCARA 和六轴机器人方面将进一步丰富产品线。</p> <p>3、公司在工业机器人领域的核心优势？</p> <p>答：①核心零部件底层技术优势：公司自设立以来始终视研发</p>
----------------------------------	--

为公司的生命线，研发体系日益完善，核心研发人员队伍不断补充新鲜血液，形成了良好的研发机制和研发团队文化。核心零部件研发均由具有研究所、产业等综合背景的行业博士专家主导，研究方向涵盖路径规划、运动控制、图像处理、工艺集成、网络通信、人机交互等。经过前期的探索，公司在控制器、伺服驱动、视觉系统等底层技术研发方面已经有了一定的技术沉淀，能够为产品开发和应用提供有力的支撑，在保证同等性能、质量的前提下降低产品成本，进一步提升产品竞争力。

②上中下游全线布局优势：公司是国内为数不多的可以实现“上游核心零部件+中游工业机器人本体+下游自动化系统集成应用”全线覆盖的机器人企业，基于产业链布局优势，公司从应用场景着手解决客户自动化需求，过程中自产机器人逐步渗透，并且不断积累沉淀行业工艺，从而降低交付成本、提高交付效率，逐步构建核心竞争力。

③差异化市场竞争策略：除了 3C、新能源等国内外机器人品牌竞争激烈的领域外，公司在包装、医疗行业等细分领域已逐步建成“根据地”，经过前期的打磨、验证及调试，公司产品在这两个细分领域的应用已具备较强的竞争优势，客户认可度持续提升。除了终端大客户外，公司在中小集成商及中小制造业客户的机器人应用方面亦有不少布局，以机器人工作站的形式，可快速在短时间内推出更多的应用场景，更加贴近客户需求、为客户提供更具性价比的机器人服务方案。

#### 4、公司五轴数控机床产品的竞争优势？

答：相较于传统三轴机床，五轴联动数控机床可实现多种技术和设备的集成，具有支持空间复杂特征加工能力的优势，更易于实现多工序复合加工，具有更高的加工效率和加工精度，是制造领域中工艺能力极强的一类机种。在制造产业加快升级、下游需求持续扩大、国家政策支持背景下，国内五轴数控机床行业具有较大的发展空间。

公司数控机床业务目前以控股子公司埃弗米为主，埃弗米自成立以来坚持自主创新的发展道路，持续多年投入五轴联动数控

机床及核心功能部件的自主研发，在高刚性主轴、GTRT 齿轮驱动转台、齿轮传动双摆头、动力刀塔等关键部件均已实现自主可控，其所研发的产品在精度、稳定性、效率方面均具备明显优势，产品经过多年来的客户应用已取得广泛认可，从市场空间、自主可控、客户认可等多方面构筑了自身的综合核心竞争力。

5、公司对自动化应用系统业务的规划？

答：公司今年在自动化应用系统业务方面会进一步聚焦：①更加聚焦行业，重点放在新能源、光电行业，并同步开拓标准机业务；②更加聚焦客户，在一个客户上拓展更多工艺段，以减少获客成本及调试成本，提高人效比。

6、对工业机器人及自动化行业的发展趋势怎么看？

答：从工业机器人及自动化应用的行业来看，国内企业的市场份额逐步提升，根据 MIR-睿工业统计，2021 年国内工业机器人本体市场中国品牌市场份额已达到 32.8%（以台数计算），未来还有很大替代空间。在新能源领域，受政策引导及需求驱动影响，新能源相关产业链需求爆发式增长，其生产线在自动化、柔性化、智能化等方面提出了更高要求，且未来三至五年是新能源动力电池产业的高速产能投入期，给国内工业机器人及自动化行业带来了增长需求。3C 行业机器人需求非常多样化，注重成本和服务，国内机器人本体企业及集成商基于本土优势、性价比优势和外资品牌同台竞争，已获得不少国内市场份额，且客户认可度逐步提升。在包装、医疗、食品饮料等行业，在产业发展升级过程中出现了不少新产品与新模式，对于自动化、信息化的要求也越来越高，为工业机器人及自动化行业提供了不少发展机会。整体而言，公司所处的工业机器人及自动化行业处于快速发展的阶段。

	<p>7、公司的战略规划是什么样的？</p> <p>答：2022年，公司的战略规划围绕业务聚焦、研发持续升级、管理提效、基于根据地的精准营销等维度展开。打造核心标准化产品是公司发展战略的“重中之重”，公司将进一步集中资源聚焦于工业机器人、注塑机、数控机床等标准化产品，凝聚研发力量持续打磨，促进标准化、规模化生产，从而提升盈利修复能力及穿越周期能力。</p> <p>8、公司的下游客户有哪些？</p> <p>答：公司下游客户主要集中在新能源及3C行业，主要包括宁德时代、亿纬锂能、比亚迪、新能德、欣旺达、珠海冠宇、蜂巢能源、伯恩光学、立讯精密、富士康、晶澳科技、晶科能源等知名企业。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022年9月21日